

PERSEDIAAN CLOSING PRE-ENROLLEE(PE)

MELALUI PANGGILAN TELEFON

By: Diamond Siti Husna, <http://sitihusna.com>

FASA	PERKARA	CATATAN / MASALAH/
TIPS 1 Masa yg sesuai utk call PE?	<p>Pastikan anda call pada waktu yg sesuai. Bukan waktu PE tgh tido atau PE tgh sibuk bekerja.</p> <p>Masa yg paling sesuai adalah pada hujung bulan dan awal bulan. Masa ni PE tgh happy sebab baru je dapat gaji. Elakkan call masa PE tgh serabut, gaji dah habis iaitu masa tgh2 bulan.</p> <p>Masa tgh bulan ni, fokus pd promosi. Masa inilah sesuai berhabis utk promosi. Naikkan budget/cpc google adwords, bayar iklan di Berita Harian dll</p>	
TIPS 2 Persediaan Sebelum call PE	<p><u>TELEFON</u></p> <p>Pastikan kredit HP anda ada RM100 . Takut nanti masa call, tetiba kredit abes.</p> <p><u>EMOSI</u></p> <p>Pastikan anda dlm keadaan tenang dan ceria. Kalau rasa tertekan atau marah..elakkan call PE. Yang Terbaik..senyum dulu sebelum call PE ;D</p>	

RUJUKAN TESTIMONI KEJAYAAN

Pastikan anda dah dah habes baca blog2 leader VeMMA. Dan dah semat dlm hati cerita2 kejayaan leader2.

Antara blog leader:

www.sitihusna.com

www.dinberamboi.com

www.nasoha.com

www.blog.incomemingguan.com

www.mysuccessline.com

Paling mudah.. hadirkan diri ke Bisnes Preview Vemma dan dgr sendiri cerita kejayaan leader2 Vemma.

Setiap Selasa 8.30pm, Jaya One,PJ

Setiap Sabtu 10.30am, Jaya One, PJ

BORROW POWER

Apa pentingnya?

Belum ada cerita kejayaan sendiri. Kalau anda dah berjaya dan dah masyuk..alhamdulillah. Boleh cerita pengalaman sendiri.

Bila anda dah tahu cerita2 kejayaan di Vemma..mudah utk anda **borrow power**. Tidak cakap kosong semata2. Saya pun masih borrow power hingga hari ni. Cara paling

	<p>simple adalah borrow power. Kalau tak percaya, cubalah sendiri. Memang best!</p> <p>Nota: Pastikan anda call PE sebelum atau selepas anda menghantar email followup B.Melayu</p>	
<p>TIPS 3</p> <p>Semasa call PE</p>	<p><u>BERKENALAN DGN PE</u></p> <p>Tanya kpd PE:-</p> <ul style="list-style-type: none"> -nama, -kat mana tinggal, -ada anak brp, -kerja apa, -dah kahwin ke belum. <p>Berkenalan dan wujudkan kemesraan dahulu. Jangan terus terjah cerita ttg Vemma.</p> <p>Teruskan layan PE bercerita. Selagi belum keluar cerita ttg Vemma..layankan aje. Kadang2 tak sentuh langsung cerita Vemma..dah mesra dgn PE. Letak je phone, PE terus upgred.</p> <p>Kalau PE bertanya tentang Vemma..ceritakan dgn:-</p> <ul style="list-style-type: none"> -nada yakin dan -bersemangat. <p>Elakkan tergagap2 atau ada gangguan lain.</p>	

	<p>Bila dah start cerita psl Vemma..cerita dan cerita jgn berhenti. Jgn bg chance PE tnya byk2.</p> <p><u>WUJUDKAN EXCITING</u></p> <p>Gambarkan kpd PE Vemma ni adalah bisnis yg menyeronokkan. Yess..buat Vemma sepatutnya enjoy, jangan tension2 :D Kalau kita happy, dah tentu nada suara kt pun menyenangkan. Aura gembira tu akan sampai terus kpd PE.</p> <p>Pastikan anda buat PE sukakan Vemma. Wujudkan perasaan excited.</p> <p>Beritahu ttg downline2 yg dah disusun di bawah PE dan dah ada bonus utk mereka. Beritahu PE yg mereka dah ada website Percuma sendiri. Suruh mereka login Vemmabuilder.com dan buka "genealogy" utk tgk downline mereka.</p> <p>Kalau PE tanya ttg marketing plan Vemma cmne nak jwb?</p> <p><u>CERITA BONUS LINK</u></p> <p>Cerita lah ttg konsep bonus link. Tak tahu cerita bonus link..kene dtg kelas Vemma :P. Tak payah cerita benda yg complicated sangat. Nanti PE makin tak paham. Ceritakan benda2 yg simple dan mudah utk difahami. Kalau benda tu anda sendiri pun susah nak terangkan..bermakna, PE pun susah</p>	
--	---	--

	<p>nak faham.</p> <p><u>CLOSING DATE</u></p> <p>Make sure PE tahu closing date Vemma adalah Jumaat 2pm. Kalau tak upgred, hilang downline. Kalau hilang downline, bermakna, hilang \$\$\$. Kebanyakan yg call PE tak gunakan teknik PUSH PE utk upgred. Push PE supaya upgred sebelum Closing Jumaat 2ptg ok?</p> <p><u>DEBIT/KREDIT KAD</u></p> <p>Kalau PE dah kata nak upgred..anda terus gesa PE utk buat kad debit kalau dia xde kad kredit. Kalau ada kad kredit, suruh PE upgred sekarang juga. Amacam? Senang tak?</p>	
--	---	--

Cerita Bonus Link



Akak ada bonus link. Bila akak beli minyak, akak dapat point.

Kumpul point banyak2, cukup haribulan..bonus ditebus sebagai payung atau towel...hehe. Sama jugak dlm Vemma, akak beli product Vemma dan akak dapat point. Yg paling best, semua downline akak sekarang ni pun ada bonus link. Mereka beli product Vemma, maka semua point diorang..akak akan dapat jugak.

Point2 ni..bukan ditebus sbg payung..tapi boleh ditebus sebagai \$\$\$\$. Kalau nak \$\$\$\$, cepat2 upgred, sebelum downline2 akak sekarang ni jadi upline akak dan dapat \$\$\$ akak.

Selamat beramal :)



- www.sitihusna.com